

COMUNICATO STAMPA - Granducato del Lussemburgo, 11 settembre 2025

IVS Group S.A. – Relazione semestrale al 30 giugno 2025: il fatturato consolidato sale a Euro 390,7 milioni; EBITDA Adjusted a Euro 52,1 milioni.

Il Consiglio di Amministrazione di IVS Group S.A. si è riunito l'11 settembre 2025, sotto la presidenza di Paolo Covre, per esaminare ed approvare la relazione semestrale del gruppo IVS al 30 giugno 2025.

Sintesi dei risultati al 30 giugno 2025

Fatturato consolidato pari a Euro 390,7 milioni.

EBITDA pari a Euro 51,6 milioni. **EBITDA Adjusted**¹ Euro 52,1 milioni.

EBIT pari a Euro 7,4 milioni. **EBIT Adjusted** Euro 9,3 milioni.

Risultato netto consolidato pari a Euro -3,2 milioni. **Risultato netto adjusted** consolidato pari a Euro -1,3 milioni.

Indebitamento Finanziario Netto pari a Euro 479,2 milioni (di cui Euro 119,1 milioni da effetti IFRS16).

IVS Group S.A. è il leader italiano e secondo operatore in Europa nella gestione di distributori automatici e semiautomatici per la somministrazione di bevande calde, fredde e snack (*vending*). L'attività si svolge principalmente in Italia (77% circa del fatturato), in Francia, Germania, Polonia, Portogallo, Spagna e Svizzera, con circa 271.700 distributori automatici e semiautomatici; il gruppo ha una rete di 137 filiali e circa 4.600 collaboratori. IVS Group serve più di 15.000 aziende ed enti, con oltre 980 milioni di erogazioni nel 2024.

Andamento della gestione

Il **fatturato consolidato** del 1° semestre 2025 ammonta a Euro 390,7 milioni, +5,2% rispetto ai Euro 371,4 milioni del 1° semestre 2024.

In base alla nuova suddivisione delle attività del gruppo, i settori operativi hanno riportato il seguente andamenti dei ricavi (prima delle elisioni *intercompany* intra-settore).

1) *attività di gestione vending (che include i settori operativi vending di Italia, Francia, Spagna e Altri paesi minori)*: Euro 301,2 milioni, +3,9% rispetto a Euro 289,9 milioni al 30 giugno 2024. Il fatturato cala in Italia, mentre cresce nelle altre aree geografiche.

2) *attività di rivendita*: Euro 56,7 milioni, +4,0% rispetto a Euro 54,6 milioni del 1° semestre 2024.

3) *attività nel settore Ho.Re.Ca.*: Euro 18,8 milioni, +20,8% rispetto a Euro 15,5 milioni del 1° semestre 2024.

4) *attività della divisione Coin*: Euro 23,0 milioni, +15,5% da Euro 19,9 milioni del 1° semestre 2024.

Nel *vending*, il numero totale di erogazioni del gruppo al 30 giugno 2025 è stato pari a 498,5 milioni, rispetto a 505,7 milioni, -1,4% rispetto al primo semestre 2024

Il prezzo medio delle erogazioni del primo semestre 2025 (al netto dell'IVA) è stato pari a Euro 56,60 centesimi da Euro 53,80 centesimi nell'analogo periodo 2024 (+5,2%).

Nel primo semestre 2025 sono state perfezionate 6 acquisizioni per un valore di circa Euro 6,6 milioni e un contributo al fatturato (*pro rata temporis*) di circa Euro 7,1 milioni.

L'**EBITDA** è pari a Euro 51,6 milioni, da circa Euro 56,6 milioni di giugno 2024. L'**EBITDA Adjusted** consolidato è pari a Euro 52,1 milioni, rispetto a Euro 57,5 milioni di giugno 2024.

La riduzione della redditività operativa è interamente ascrivibile all'attività nel settore *vending*, dove ha inciso il forte aumento del costo del venduto, in particolare del caffè, solo in parte recuperato con i graduali aumenti di prezzo. Aumenta invece la redditività degli altri settori (Rivendita, Ho.re.ca. e Coin). Prosegue, invece, il miglioramento degli indici di efficienza operativa (KPI) nell'attività di *vending* già riscontrato nei precedenti trimestri.

L'**EBIT** è pari a Euro 7,4 milioni, da Euro 16,7 milioni. L'**EBIT Adjusted** è pari a Euro 9,3 milioni, da Euro 17,6 milioni, per effetto anche dei maggiori ammortamenti (+10,4% rispetto a giugno 2024) per via dei nuovi investimenti realizzati e dell'operazione di sales and lease-back sulle attività immobiliari.

Il **risultato netto** consolidato a giugno 2025 è pari a Euro -2,9 milioni (prima dei risultati attribuibili alle minoranze), da Euro 4,9 milioni del giugno 2024. Il **Risultato Netto Adjusted** (prima del risultato attribuibile ai terzi), al netto quindi delle voci considerate eccezionali per

¹ L'"EBITDA Adjusted" è pari al risultato operativo incrementato degli ammortamenti, svalutazioni, costi non ricorrenti ed eccezionali per loro natura.

loro natura e non ricorrenti, è pari a Euro -0,9 milioni, da Euro 6,0 milioni del giugno 2024, ma al netto degli effetti contabili derivanti dall'applicazione del principio contabile IFRS16 sull'operazione di sales & lease back effettuata a fine 2024 e 2025 sul compendio immobiliare, sarebbe stato di Euro 1,8 milioni.

La **Posizione Finanziaria Netta** è negativa per Euro 479,3 milioni (inclusi Euro 119,1 milioni circa derivanti da contratti di affitto e leasing in base alle previsioni del principio IFRS 16, dovuti sia alle operazioni di sales and lease-back immobiliare effettuate a fine del 2024 ed inizio del 2025, sia al rinnovo a lungo termine di importanti contratti commerciali, come quello presso le grandi stazioni ferroviarie italiane), rispetto a Euro 441,5 milioni al 31 dicembre 2024 (con Euro 88,8 milioni di effetti IFRS16).

È escluso dalla PFN il credito IVA (Euro 17,5 milioni a fine giugno 2025).

Nel corso del 1° semestre 2025 il gruppo IVS ha generato un flusso di cassa operativo pari a Euro 50,4 milioni (Euro 55,5 milioni nel primo semestre 2024). I pagamenti per investimenti fissi netti sono stati pari a Euro 25,6 milioni e Euro 6,4 milioni i pagamenti per acquisizioni, a cui si aggiungono Euro 8,1 milioni per l'acquisto di quote di minoranza di aziende già controllate.

Altri fatti di rilievo ed operazioni poste in essere dopo il 30 giugno 2025 e previsioni per l'esercizio

Lo scenario di mercato del vending continua ad essere caratterizzato da condizioni difficili, dovute sia alla debolezza dei consumi, sia all'aumento dei costi dei prodotti tipici, in primo luogo il caffè, dovuti a fattori macroeconomici ed internazionali, che costituiscono elementi di oggettiva incertezza. Ciò nonostante, proseguono la crescita e gli investimenti, atti a rafforzare la *leadership* e l'eccellenza operativa del gruppo, su un più ampio orizzonte geografico europeo e su nuove aree di business.

Antonio Tartaro e Massimo Paravisi, Co-CEO di IVS Group, commentano i risultati del primo semestre: *"In un contesto complesso, in tutta Europa, IVS Group continua sviluppare le sue attività, mantenendo buoni margini e cash-flow operativi, per quanto diluiti dall'ingresso in nuovi mercati, da un calo dei volumi e dall'aumento di costi specifici.*

Lo scenario di mercato consente peraltro a IVS di crescere in termini relativi e di quote di mercato, mettendo a fattor comune, su una base più ampia, competenze, rete logistica e tecnica, elementi essenziali nella strategia di sviluppo del gruppo".

* * *

Il comunicato stampa è consultabile anche sul sito internet aziendale: www.ivsgroup.it o [www.ivsgroup.lu/sezione press](http://www.ivsgroup.lu/sezione%20press).

Sul sito internet è inoltre pubblicata la relazione al 30 giugno 2025, che è altresì stata depositata presso la sede legale e presso Bourse de Luxembourg.

Si allegano i principali prospetti economico-finanziari consolidati al 30 giugno 2025

Contatti / Contacts

Marco Gallarati

investor.relations@ivsgroup.it

+39 335 6513818

Unaudited interim consolidated statement of financial position

(in thousands of Euro)		June 30 th , 2025	December 31 st , 2024 ^(*)
ASSETS			
Non-current assets			
Intangible assets		92,932	97,176
Goodwill		568,887	566,084
Property, plant and equipment		304,820	272,583
Equity Investments		2,406	3,019
Non-current financial assets		2,670	2,539
Deferred tax assets		3,868	1,746
Other non-current assets		1,333	1,140
TOTAL NON-CURRENT ASSETS	A	976,916	944,287
Current assets			
Inventories		90,415	89,879
Trade receivables		74,721	66,111
Tax assets		4,579	7,529
Other current assets		37,168	30,298
Current financial assets		7,838	11,938
Cash and cash equivalents		110,814	122,709
TOTAL CURRENT ASSETS	B	325,535	328,464
TOTAL ASSETS	A+B	1,302,451	1,272,751
SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES			
Shareholders' equity			
Share capital		873	873
Share premium reserve		477,277	477,277
Other reserves		10,617	10,617
Treasury shares		-	-
Cash Flow Edge Reserve		73	147
Retained earnings / (losses)		(3,278)	(9,625)
Net profit (loss) for the year		(3,273)	6,662
SHAREHOLDERS' EQUITY ATTRIBUTABLE TO THE OWNERS OF THE PARENT		482,289	485,951
Share capital and reserves attributable to non-controlling interests		13,094	17,976
Net profit/(loss) for the year attributable to non-controlling interests		349	(966)
SHAREHOLDERS' EQUITY ATTRIBUTABLE TO NON-CONTROLLING INTERESTS		13,443	17,010
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY	C	495,732	502,961
Non-current liabilities			
Due to Bond holders		299,793	299,509
Non-current financial liabilities		122,146	109,867
Employee benefits		15,200	15,406
Provisions for risks and charges		798	726
Deferred tax liabilities		-	59
Other non-current liabilities		2	4,953
TOTAL NON-CURRENT LIABILITIES	D	437,939	430,520
Current liabilities			
Due to Bond holders		5,722	1,231
Current financial liabilities		174,245	164,225
Trade payables		132,059	123,737
Tax liabilities		82	5
Provisions for risks and charges		9	24
Other current liabilities		56,663	50,048
TOTAL CURRENT LIABILITIES	E	368,780	339,270
TOTAL LIABILITIES	F=D+E	806,719	769,790
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES	C+F	1,302,451	1,272,751

(*) Some amounts reported in this column do not match those of the 2024 Financial Statements since they mirror the adjustments detailed in Note 2 of Explanatory Notes

Unaudited interim consolidated income statement

(in thousands of Euro)	June 30 th	
	2025	2024
Revenue from sales and services	370,725	353,632
Other revenues and income	20,007	17,802
Total revenues	390,732	371,434
Cost of raw materials, supplies and consumables	(146,092)	(132,715)
Cost of services	(38,028)	(35,532)
Personnel costs	(101,701)	(97,021)
Other operating income / (expenses), net	(54,165)	(49,560)
Gains / (losses) from disposal of fixed assets, net	869	(16)
Depreciation and amortisation	(44,226)	(39,899)
Operating profit / (loss)	7,389	16,691
Financial expenses	(11,387)	(11,319)
Financial income	430	693
Foreign exchange differences and variations in derivatives fair value, net	339	(289)
Result of companies valued at net equity	198	173
Profit / (loss) before tax	(3,031)	5,949
Income taxes	107	(1,026)
Net profit/(loss) for the period	(2,924)	4,923
Net profit/(loss) for the period attributable to non-controlling interests	349	40
Net profit/(loss) for the year attributable to owners of the parent	(3,273)	4,883
Earnings per share (in unit of Euro)		
Base	(0.04)	0.05
Diluted	(0.04)	0.05

Unaudited interim consolidated Statement of Cash Flows

(in thousands of Euro)	For the six-month period ended June 30 th ,	
	2025	2024
A) Cash flows from operating activities		
Net Profit (Loss) for the period	(2,924)	4,923
Adjustments for:		
Income Taxes	(107)	1,026
Undistributed (profit) loss of equity-accounted investees	(198)	(173)
Amortisation, depreciation and impairment losses	44,226	39,899
(Gains)/losses on disposal of non-current assets	(869)	16
Changes in employee benefits and other non-monetary movements	(363)	(902)
Financial expense	10,617	10,746
	<i>Cash flows from operating activities before tax,</i>	
	<i>financial income/expense and change in working capital:</i>	
Changes in working capital	50,382	55,535
	272	13,102
	<i>Cash flows from operating activities before tax</i>	
	<i>and financial income/expense:</i>	
Net financial expense paid	50,654	68,637
Tax paid	(5,389)	(5,758)
	(302)	-
	Total A)	44,963
		62,879
B) Cash flows from investing activities:		
Investments in non-current assets:		
Intangible assets	(1,660)	(1,317)
Property, plant and equipment	(32,494)	(33,336)
Change in unpaid capital expenditure	978	(2,798)
Acquisition of subsidiaries and business units, net of cash	(6,419)	(3,449)
	Total investments	(39,595)
Proceeds from disposal of net non-current assets and business	7,531	879
Changes in financial assets	3,674	2,249
	Total divestitures	11,205
	Total B)	(28,390)
C) Cash flows from financing activities:		
Proceeds from non-current loan	11,122	4,907
Repayment of non-current loan liabilities	(32,199)	(22,495)
Changes in current financial liabilities	194	2,308
Change in non-controlling interests	(8,111)	(2,073)
Capital increase by third parties	15	-
Dividend distribution (non-controlling interest)	-	(140)
	Total C)	(28,979)
D) Exchange rate differences and other changes:	511	(23)
E) Change in cash and cash equivalents (A+B+C+D):	(11,895)	7,591
F) Opening cash and cash equivalents:	122,709	137,142
Closing cash and cash equivalents (E+F)	110,184	144,733

Net financial position

(in thousands of Euro)	June 30 th , 2025	December 31 st , 2024 ^(*)
Cash	62,074	76,699
Cash equivalents	48,740	46,010
Other current financial assets	7,838	11,938
	Liquidity	
Current financial debt	(78,737)	(73,673)
Current portion of financial debt	(101,230)	(91,783)
	Current financial indebtedness	
	Net current financial indebtedness	
	(179,967)	(165,456)
Non-current financial debt	(108,661)	(99,547)
Debt instruments	(299,793)	(299,509)
Non-current trade and other payables	(13,487)	(15,273)
	Non-current financial indebtedness	
	Total financial indebtedness (*)	
	(483,256)	(445,138)
Non-current Financial Assets (Investments - fixed income)	544	544
Non-current Financial Assets (Other)	2,126	1,995
Other non-current assets (financing)	1,333	1,140
	Net financial position	
	(479,253)	(441,459)

(*) Pursuant to ESMA32-382-1138 on "Guidelines On disclosure requirements under the Prospectus Regulation" dated March 4th, 2021

(*) Some amounts reported in this column do not match those of the 2024 Financial Statements